

Resumen Final - Informe de Ventas Semanal de Facundo Kolodny

Período: 05 de Enero al 11 de Enero de 2026

Fecha de generación: 12/01/2026 10:34:03

Resumen Ejecutivo



Ventas por Cliente - Detalle Completo

CUIT	Nombre Cliente	Pedidos	Productos	Venta Neta	Venta IVA	Venta Total
30-70995048-3	CLASE A SRL	2	7	USD 2.930,28	USD 511,14	USD 3.441,42
30-71228846-5	COCCA SERGIO Y SALERNO EZEQUIEL SH	1	8	USD 2.480,79	USD 427,62	USD 2.908,41
33-71833082-9	DIAZ CLAUDIA FERNANDA	2	5	USD 1.454,35	USD 165,64	USD 1.619,99
27-19024257-4	LAIME RODRIGUEZ YAMIL	1	6	USD 1.245,35	USD 244,40	USD 1.489,75
30-71100009-3	SOLTAR SRL	1	9	USD 1.198,20	USD 148,66	USD 1.346,86
30-71427594-8	DAMIAN BURGAR Y MATIAS BURGAR SSS	1	5	USD 1.149,22	USD 179,22	USD 1.328,44
30-71568134-6	NUOVA SQUADRA	2	5	USD 1.018,04	USD 173,16	USD 1.191,20
30-71689750-4	KAORY SAS	1	3	USD 552,00	USD 80,64	USD 632,64
TOTAL	8 clientes	11	48	USD 12.028,23	USD 1.930,48	USD 13.958,71

Ventas por Tipo de Producto - Detalle Completo

Tipo de Producto	Neto	IVA	Total	%
Herrajes	USD 8.557,63	USD 1.301,94	USD 9.859,57	70,63 %
Rodamientos	USD 3.015,41	USD 487,16	USD 3.502,57	25,09 %
Telas Mosquiteras	USD 226,03	USD 58,50	USD 284,53	2,04 %
Felpas	USD 229,16	USD 82,88	USD 312,04	2,24 %
TOTAL	USD 12.028,23	USD 1.930,48	USD 13.958,71	

Estado de Deuda de Clientes

CUIT	Cliente	Deuda Actual	Pedidos	Plazos	Vencidos
30-70995048-3	CLASE A SRL	USD 3.285,40	1	30 días	-

Contacto con los Clientes por Deuda Actual

Cliente	Deuda Actual	Detalle de Contacto
CLASE A SRL 30-70995048-3	USD 3.285,40	

Cientes Activos

SI CLASE A SRL (ARIEL KIEFER)

Detalle del Contacto: El cliente recibio su pedido y justo no pudo abonarlo ya que en el momento que los chicos entregaron, el personal administrativo no se encontraba en el lugar

SI COCCA SERGIO Y SALERNO EZEQUIEL SH (EZEQUIEL SALERNO)

Detalle del Contacto: El cliente realizo un nuevo pedido el cual ya abono y fue entregado a la brevedad por el deposito, por lo que quedo conforme

SI DIAZ CLAUDIA FERNANDA (DELTA)

Detalle del Contacto: Hay que cambiarle dos cheques físicos al cliente ya que el mismo tuvo un error al escribir los mismos

SI LAIME RODRIGUEZ YAMIL (LAIME YAMIL)

Detalle del Contacto: El cliente realizo un nuevo pedido y esta a la espera de terminar de abonar el mismo para poder retirarlo

SI SOLTAR SRL (MARTIN)

Detalle del Contacto: Cliente nuevo, el cual conocí personalmente en deposito, abono su pedido en su totalidad y retiro el mismo

SI DAMIAN BURGAR Y MATIAS BURGAR SSS (DAMIAN BURGAR)

Detalle del Contacto: El cliente abono el cheque que vino rechazado y recibió el nuevo pedido a la brevedad entregado por el deposito de manera ágil

SI NUOVA SQUADRA (NUOVA)

Detalle del Contacto: Los chicos realizaron nuevos pedidos los cuales serán abonados y entregados esta semana

SI KAORY SAS (FRANCO)

Detalle del Contacto: Estamos tentativas de cerrar un nuevo pedido ya que el cliente es bastante cambiante con el mismo

SI HERNAN ZOTTOLA (HERNAN ZOTTOLA)

Detalle del Contacto: El cliente comento que la demanda bajo en las ultimas semanas y que eso lo obliga a ser mas selectivo con los productos que repone

SI DISTRIBUIDORA OSCAR (DISTRIBUIDORA SOLANO)

Detalle del Contacto: Manifestó que algunos productos nuevos le resultaron caros en relación a la calidad de los mismos y los estará devolviendo

SI SERGIO PABLO ESQUIVEL (CREACIONES URBANAS)

Detalle del Contacto: indico que necesita mayor información técnica para poder recomendar correctamente los productos nuevos

SI FRANCISCO GABRIEL CULASSO (FRANCISCO)

Detalle del Contacto: Comento que la rotación disminuyo y que los precios actuales dificultan cerrar ventas

SI DECOR ALUM SRL (DIEGO)

Detalle del Contacto: El cliente expreso dudad sobre la durabilidad de ciertos artículos nuevos debido a la relación precio /calidad

SI PAZ PABLO SEBASTIAN (PERFILES AMERICANOS)

Detalle del Contacto: Señalo que varios clientes finales le piden especificaciones técnicas que hoy no tiene disponibles

SI NEW ACCES SA (DIEGO VERA)

Detalle del Contacto: Comento que la baja de consumo impacto en su stock y prefiere priorizar en productos ya conocidos

SI FRANCO ROGELIO SOLOFRIZZO (FRANCO)

Detalle del Contacto: Indico que algunos lanzamientos no están teniendo salida por falta de información clara sobre su uso

SI GENTILETTI LUCIANO PABLO (GENTILETTI LUCIANO)

Detalle del Contacto: Manifesto que el precio de algunos productos nuevos esta fuera de lo que el mercado esta dispuesto a pagar

SI CARDAT SA (MARTIN CARDAT)

Detalle del Contacto: Comento que la demanda cayo y que necesita ajustar su mix de productos para sostener ventas

SI ALUMINIO Y REVESTIMIENTOS MK SRL (DIEGO MK)

Detalle del Contacto: Señalo que recibe reclamos por productos nuevos donde la expectativa de calidad no cumple

SI CIERRE ACCESORIOS (CLAUDIA RICHARDELLI)

Detalle del Contacto: indico que necesita fichas técnicas mas detalladas para poder ofrecer asesoramiento confiable

SI LIENDRO LEONARDO RAMIRO (LIENDO LEONARDO)

Detalle del Contacto: El cliente expreso que por la situación actual los clientes comprarán mucho mas el precio y la calidad

SI GUSTAVO OMAR CASSINA (ALUMINIO PATAGONIA)

Detalle del Contacto: Comento que algunos artículos nuevos requieren mejor explicación técnica para facilitar la venta

SI SORIANO EDUARDO CARLOS (ABERTURAS TANDIL)

Detalle del Contacto: Señalo que la baja de demanda lo obliga a evitar productos de rotación lenta

Cientes Inactivos

SI PESSINO ELIZARI VADINHO JULIAN (PESSINO LUIS)

Detalle del Contacto: El cliente indico que dejo de comprar debido a la fuerte baja en la demanda en su zona

SI OROSCO SANDRA (MAURICIO BOSSA)

Detalle del Contacto: Comento que algunos productos nuevos no justifican el precio en relación a la calidad ofrecida

SI MORENO INSUMOS (MORENO MAXIMILIANO)

Detalle del Contacto: Señalo que la falta de información técnica le impide ofrecer los productos con seguridad

SI GABRIELE ANGEL JORGE (GABRIELE MARIANO)

Detalle del Contacto: Manifesto que la caída del consumo lo llevo a frenar completamente las compras

SI BIRCHMEYER JORGE ARIEL (ACCESORIOS JB)

Detalle del Contacto: Indico que no retomo pedidos porque los precios actuales no acompañan a la calidad percibida

SI PABLO DPOMILIO (SURTICER DISTRIBUIDORA)

Detalle del Contacto: Comento que necesita mayor detalle técnico para evaluar si vuelve a trabajar ciertos articulos

SI HERRAJES REVELLI SRL (HERRAJES REVELLI)

Detalle del Contacto: Expreso que el mercado esta muy retraído y prefiere no asumir nuevos compromisos de compra

SI TORO SRL (SERGIO)

Detalle del Contacto: Señalo que la ausencia de fichas técnicas claras fue un factor clave para dejar de operar

SI BANDIERA DIEGO ARIEL (BANDIERA DIEGO)

Detalle del Contacto: El cliente abono el cheque rechazado que tenia en su cuenta.

SI LGI ACCESORIOS (FLORENCIA BAIGORRIA)

Detalle del Contacto: Indico que algunos productos nuevos generaron reclamos de clientes finales

SI LINEAL SA (LINEAL DISTRIBUIDORA)

Detalle del Contacto: Comento que la baja demanda lo obliga a trabajar solo con stock propio

SI AS ABERTURAS (ALEJANDRO)

Detalle del Contacto: Manifestó que la relación calidad precio de los nuevos productos no le resulta competitiva

SI SCHREINER EDGAR (EDGAR)

Detalle del Contacto: Señalo que sin informacion tecnica adecuada no puede justificar el valor de venta

SI **REBREJ NICOLAS ALBERTO (HORACIO)**

Detalle del Contacto: El cliente explico que la caída de ventas lo llevo a reducir proveedores activos

SI **FACUALCO SA (GRUPO PATTI)**

Detalle del Contacto: Comento que necesita mayor respaldo tecnico antes de volver a realizar pedidos

SI **ALEXANDER DARIO CANASA (ALEXANDER DARIO)**

Detalle del Contacto: Indico que el contexto economico lo obliga a frenar compras no esenciales

NO **CR ALUMINIOS SRL (RAFAEL)**

Informe Generado el 29/12/2025

Ciente NO contactado debido a un contacto reciente hace 13 días atrás:

Menciono que priorizo gastos operativos básicos y dejo en pausa la compra de herrajes hasta nuevo aviso