

# Resumen Final - Informe de Ventas Semanal de Facundo Kolodny

Período: 13 de Octubre al 19 de Octubre de 2025

Fecha de generación: 20/10/2025 12:05:48

## Resumen Ejecutivo

<b>\$2.672,10</b> Total Ventas USD	<b>\$98,58</b> Total Deuda 2 Pedidos - 2 Clientes	<b>2</b> Total Pedidos	<b>2</b> Total Clientes	<b>39/40</b> Contactos Realizados
---------------------------------------	---	---------------------------	----------------------------	--------------------------------------

## Ventas por Cliente - Detalle Completo

CUIT	Nombre Cliente	Pedidos	Productos	Venta Neta	Venta IVA	Venta Total
30709950483	CLASE A SRL	1	4	\$936,46	\$305,66	\$1.242,12
20275936112	HERNAN ZOTTOLA	1	5	\$1.204,77	\$225,21	\$1.429,98
<b>TOTAL</b>	<b>2 clientes</b>	<b>2</b>	<b>9</b>	<b>\$2.141,23</b>	<b>\$530,87</b>	<b>\$2.672,10</b>

## Ventas por Tipo de Producto - Detalle Completo

Tipo de Producto	Neto	IVA	Total	%
Herrajes	\$1.147,77	\$293,70	\$1.441,47	53,95 %
Rodamientos	\$465,12	\$57,61	\$522,73	19,56 %
Telas Mosquiteras	\$0,00	\$0,00	\$0,00	0,00 %
Felpas	\$528,34	\$179,56	\$707,90	26,49 %
<b>TOTAL</b>	<b>\$2.141,23</b>	<b>\$530,87</b>	<b>\$2.672,10</b>	

## Estado de Deuda de Clientes

CUIT	Cliente	Deuda Actual	Pedidos	Plazos	Vencidos	Estado
20275936112	HERNAN ZOTTOLA	USD 59,91	1	30 días	-	NO
30718168976	FABIMP S A	USD 38,67	1	30 días	58	NO

## Resumen de Estado de Deuda

---

Cliente	Plazo	Vencido	Cuenta Corriente	Deuda Actual	Plan de Comunicación
HERNAN ZOTTOLA 20-27593611-2	30	-	NO	USD 59,91	-
FABIMP S A 30-71816897-6	30	<b>58</b>	NO	USD 38,67	Me he comunicado con el cliente me informa que lo estará abonando a la brevedad

## Cientes Activos

---

**SI** HERNAN ZOTTOLA (HERNAN ZOTTOLA)

**Detalle del Contacto:** El cliente realizo una compra de lo extremadamente indispensable, con lo cual se stockeo de lo que tiene ya ubicado

**SI** CLASE A SRL (ARIEL KIEFER)

**Detalle del Contacto:** El cliente realizo una compra importante complementaria a su pedido anterior

**SI** PESSINO ELIZARI VADINHO JULIAN (PESSINO LUIS)

**Detalle del Contacto:** El cliente comento que esta comprando solo lo indispensable por la incertidumbre económica y los aumentos constantes

**SI** DISTRIBUIDORA OSCAR (DISTRIBUIDORA SOLANO)

**Detalle del Contacto:** Menciono que esta evaluando precios con varios proveedores por la falta de previsibilidad en los precios

**SI** GABRIELE ANGEL JORGE (GABRIELE MARIANO)

**Detalle del Contacto:** Nos agradeció el llamado, pero indico que esta frenando compras hasta después de las elecciones por precaución

**SI** COCCA SERGIO Y SALERNO EZEQUIEL SH (EZEQUIEL SALERNO)

**Detalle del Contacto:** Comento que la baja en la construcción lo afecto y esta priorizando materiales de alta rotación

**SI** LAIME RODRIGUEZ YAMIL (LAIME YAMIL)

**Detalle del Contacto:** El cliente valoro el seguimiento y pidió que lo mantengamos informado si hay alguna promoción o financiación

**SI** MORENO INSUMOS (MORENO MAXIMILIANO)

**Detalle del Contacto:** Nos indico que varios proyectos están demorados por la situación económica y que seguirá en contacto

**SI** DAMIAN BURGAR Y MATIAS BURGAR SSS (DAMIAN BURGAR)

**Detalle del Contacto:** Comento que el dolar paralelo le complica los costos de los insumos y esta tratando de ajustar su stock

**SI** DIAZ CLAUDIA FERNANDA (DELTA)

**Detalle del Contacto:** Agradeció la atención, pero al momento no puede aumentar su inventario por la falta de movimiento en el sector.

**SI** FRANCISCO GABRIEL CULASSO (FRANCISCO)

**Detalle del Contacto:** El cliente menciona que algunos proveedores suspendieron entregas por falta de precios y busca opciones alternativas a estos.

**SI** GENTILETTI LUCIANO PABLO (GENTILETTI LUCIANO)

**Detalle del Contacto:** Destaco la buena calidad de nuestro productos y dijo que retomara compras cuando se estabilicen los precios

**SI** NUOVA SQUADRA (NUOVA)

**Detalle del Contacto:** Comento que sus clientes están postergando obras por el contexto político, lo que redujo sus ventas.

**SI DECOR ALUM SRL (DIEGO)**

**Detalle del Contacto:** Solicito lista de precios actualizada por los cambios constantes en el mercado

**SI CIERRE ACCESORIOS (CLAUDIA RICHIADELLI)**

**Detalle del Contacto:** Indico que busca proveedores que mantengan condiciones de pago flexibles ante la caída en la demanda

**SI HERRAJES REVELLI SRL (HERRAJES REVELLI)**

**Detalle del Contacto:** Menciono que esta trabajando a pedido para no quedar con stock inmovilizado

**SI LGI ACCESORIOS (FLORENCIA BAIGORRIA)**

**Detalle del Contacto:** El cliente se mostró interesado en revisar productos alternativos mas económicos para no perder competitividad

**SI SORIANO EDUARDO CARLOS (ABERTURAS TANDIL)**

**Detalle del Contacto:** Comento que tuvo que reducir personal y que esta reorganizando su esquema de compras.

**SI NEW ACCES SA (DIEGO VERA)**

**Detalle del Contacto:** Señalo que a pesar de la situación, sigue precisando pedidos chicos y entregas ágiles como las nuestras.

**SI TORO SRL (SERGIO)**

**Detalle del Contacto:** Dijo que se están concentrando en mantener a sus clientes habituales hasta que haya mas estabilidad económica

**SI CARDAT SA (MARTIN CARDAT)**

**Detalle del Contacto:** El cliente expreso preocupación por los aumentos semanales y pidió que informemos constantemente en las variaciones de precios

**SI BIRCHMEYER JORGE ARIEL (ACCESORIOS JB)**

**Detalle del Contacto:** Agradeció el contacto y menciono que necesita seguir cumpliendo con pedidos pequeños y entregas ágiles como las nuestras

**SI BANDIERA DIEGO ARIEL (BANDIERA DIEGO)**

**Detalle del Contacto:** Indico que algunos competidores están ofreciendo descuentos agresivos pero con menor calidad

## Cientes Inactivos

### SI PAZ PABLO SEBASTIAN (PERFILES AMERICANOS)

**Detalle del Contacto:** Se contacto al cliente para ofrecerle la mercadería económica y un envío de muestras como incentivo para retomar operaciones

### SI OROSCO SANDRA (MAURICIO BOSSA)

**Detalle del Contacto:** Propusimos enviarles una muestra sin costo de los nuevos herrajes económicos que se complementarían a los anteriores, pero con mejor precio

### SI FRANCO ROGELIO SOLOFRIZZO (FRANCO)

**Detalle del Contacto:** Se ofrecio una financiación a 30 días sin intereses para facilitar la recompra ante la bja de liquidez en el sector

### SI SERGIO PABLO ESQUIVEL (CREACIONES URBANAS)

**Detalle del Contacto:** El cliente mostró interés al mencionar que podría reactivar pedidos si se mantienen los precios fijos por un periodo establecido

### SI FABIMP S A (MARIANO MASENA)

**Detalle del Contacto:** El cliente tiene que regularizar su deuda para poder realizar un nuevo pedido

### SI D ALBO MATIAS GABRIEL (MATIAS DALBO)

**Detalle del Contacto:** Enviamos catalogo actualizado con los nuevos productos para ver si precisa de alguno para suplir su stock

### SI PABLO DPOMILIO (SURTICER DISTRIBUIDORA)

**Detalle del Contacto:** El cliente valoro el llamado y pidio cotizacion con materiales alternativos mas económicos

### SI FACUALCO SA (GRUPO PATTI)

**Detalle del Contacto:** Propusimos mantener un acuerdo de precios por volumen durante el mes para garantizar cierta estabilidad

### SI LINEAL SA (LINEAL DISTRIBUIDORA)

**Detalle del Contacto:** Se ofreció un descuento especial en caso de que el cliente opte por comprar en cantidad

### SI LIENDRO LEONARDO RAMIRO (LIENDO LEONARDO)

**Detalle del Contacto:** El cliente vio con buenos ojos la posibilidad de de poder abonar mas económicos los productos comprándolos en combo

### NO ALEXANDER DARIO CANASA (ALEXANDER DARIO)

**Cliente NO contactado debido a un contacto reciente hace 7 días atrás: Informe Generado el 13/10/2025 - Detalle del Contacto Anterior** El cliente comento que no esta comprando por la inestabilidad en los precio pero valoro la llamada y pidio recibir novedades.

### SI KAORY SAS (FRANCO)

**Detalle del Contacto:** Enviamos productos con alta rotación y margen ajustado para recuperar el vinculo comercial

### SI AS ABERTURAS (ALEJANDRO)

**Detalle del Contacto:** Le ofrecimos la posibilidad de poder abonar con cheque a 30 días

**SI GUSTAVO OMAR CASSINA (ALUMINIO PATAGONIA)**

**Detalle del Contacto:** Se ofreció entrega inmediata de productos disponibles en caso de que el cliente retire por deposito

**SI SCHREINER EDGAR (EDGAR)**

**Detalle del Contacto:** El cliente recibió asesoramiento técnico sobre los nuevos ingresos, mostrando interés en comprarlos

**SI REBREJ NICOLAS ALBERTO (HORACIO)**

**Detalle del Contacto:** Se coordinó una visita comercial para evaluar necesidad actuales y hacerle una propuesta personalizada

**SI CR ALUMINIOS SRL (RAFAEL)**

**Detalle del Contacto:** Se le ofreció al cliente la posibilidad de poder abonar a 30 días