

Resumen Final - Informe de Ventas Semanal de Facundo Kolodny

Período: 15 de Septiembre al 21 de Septiembre de 2025

Fecha de generación: 22/09/2025 10:20:44

Resumen Ejecutivo

| | | | |
|---------------------------------------|---------------------------|----------------------------|--------------------------------------|
| \$7.070,43 Total Ventas USD | 6 Total Pedidos | 5 Total Clientes | 36/40 Contactos Realizados |
|---------------------------------------|---------------------------|----------------------------|--------------------------------------|

Ventas por Cliente - Detalle Completo

| CUIT | Nombre Cliente | Pedidos | Productos | Venta Neta | Venta IVA | Venta Total |
|--------------|------------------------------------|----------|-----------|-------------------|-----------------|-------------------|
| 30712288465 | COCCA SERGIO Y SALERNO EZEQUIEL SH | 1 | 5 | \$2.379,14 | \$334,54 | \$2.713,68 |
| 30714275948 | DAMIAN BURGAR Y MATIAS BURGAR SSS | 2 | 8 | \$1.578,13 | \$228,08 | \$1.806,21 |
| 20239248714 | DISTRIBUIDORA OSCAR | 1 | 1 | \$944,80 | \$120,00 | \$1.064,80 |
| 20322646640 | FRANCISCO GABRIEL CULASSO | 1 | 6 | \$1.183,55 | \$221,27 | \$1.404,82 |
| 20275936112 | HERNAN ZOTTOLA | 1 | 1 | \$64,12 | \$16,80 | \$80,92 |
| TOTAL | 5 clientes | 6 | 21 | \$6.149,74 | \$920,69 | \$7.070,43 |

Ventas por Tipo de Producto - Detalle Completo

| Tipo de Producto | Neto | IVA | Total | % |
|-------------------|-------------------|-----------------|-------------------|---------|
| Herrajes | \$4.860,03 | \$647,20 | \$5.507,23 | 77,89 % |
| Rodamientos | \$1.227,03 | \$258,16 | \$1.485,19 | 21,01 % |
| Telas Mosquiteras | \$0,00 | \$0,00 | \$0,00 | 0,00 % |
| Felpas | \$62,68 | \$15,33 | \$78,01 | 1,10 % |
| TOTAL | \$6.149,74 | \$920,69 | \$7.070,43 | |

Cientes Activos

SI COCCA SERGIO Y SALERNO EZEQUIEL SH (EZEQUIEL SALERNO)

Detalle del Contacto: El cliente realizo un pedido nuevo, le acerque la nueva mercadería, la cual fue bien recibida pero comenta que esta excedida de precio para su calidad en relaciona la competencia

SI DAMIAN BURGAR Y MATIAS BURGAR SSS (DAMIAN BURGAR)

Detalle del Contacto: El cliente realizo un pedido nuevo y le estaré acercando muestras de la nueva mercadería para que me de una devolución de la misma

SI FRANCISCO GABRIEL CULASSO (FRANCISCO)

Detalle del Contacto: El cliente realizo un nuevo pedido y le estaremos entregando muestras de la nueva mercadería para que de una reseña de las mismas, por otro lado realizara el cambio correspondiente de la mercadería mal entregada

SI DISTRIBUIDORA OSCAR (DISTRIBUIDORA SOLANO)

Detalle del Contacto: El cliente comenta que por la diferencia de calidad en la nueva mercadería no se justifica el precio de la misma

SI HERNAN ZOTTOLA (HERNAN ZOTTOLA)

Detalle del Contacto: Se le entrego al cliente muestras de la nueva mercadería y aguardamos la devolución por parte de este con respecto a la misma.

SI PESSINO ELIZARI VADINHO JULIAN (PESSINO LUIS)

Detalle del Contacto: Le informamos del ingreso de las h47 nuevas, producto que estaba solicitando, y estamos en tramiterio de cerrar un proximo pedido

SI CLASE A SRL (ARIEL KIEFER)

Detalle del Contacto: Se le informo al cliente de los nuevos ingresos y esta evaluando las opciones en el mercado, ya que la ve bastante similar a la de otro proveedor

SI GABRIELE ANGEL JORGE (GABRIELE MARIANO)

Detalle del Contacto: Se le informo al cliente del nuevo ingreso y estamos a la espera de una respuesta o pedido de cotización por parte del mismo

SI LAIME RODRIGUEZ YAMIL (LAIME YAMIL)

Detalle del Contacto: El cliente consulto por la calidad de las nuevas bisagras, las cuales no gustaron en relación al precio de las mismas

SI MORENO INSUMOS (MORENO MAXIMILIANO)

Detalle del Contacto: El cliente esta aguardando una baja en el precio de las h47 , ya que comenta que son las mismas de otro proveedor, y que están, a un precio mucho mas atractivo

SI DIAZ CLAUDIA FERNANDA (DELTA)

Detalle del Contacto: En los proximos dias estare acercandome para dejarle muestras al cliente y que me comenta que piensa sobre los ultimos ingresos

SI GENTILETTI LUCIANO PABLO (GENTILETTI LUCIANO)

Detalle del Contacto: El cliente ya abono el pedido en su totalidad y estamos en tramite de cerrar uno nuevo, siempre y cuando nos comenta los precios de los ingresos sean competitivos.

SI NUOVA SQUADRA (NUOVA)

Detalle del Contacto: Los chicos terminaron de abonar su deuda , después de una larga gestión con idas y vueltas, quedando ambas partes conformes, y ya solicitando nuevos presupuestos.

SI PAZ PABLO SEBASTIAN (PERFILES AMERICANOS)

Detalle del Contacto: El cliente se contacto conmigo para solicitar tambores de a.30,los cuales no pudimos suplir la cantidad necesitada por el mismo.

SI CIERRE ACCESORIOS (CLAUDIA RICHARDELLI)

Detalle del Contacto: Si, la clienta nos consulto respecto a los cierres apli nuevos y los cierres laterales, y estamos en puertas de cerrar un próximo pedido

SI LGI ACCESORIOS (FLORENCIA BAIGORRIA)

Detalle del Contacto: Se les informo a los chicos de los nuevos ingresos y estamos a la espera de un comentario respecto de los mismos

SI NEW ACCES SA (DIEGO VERA)

Detalle del Contacto: Esta semana se le acercaran muestras al cliente para que nos de una devolución de el ultimo ingreso

SI TORO SRL (SERGIO)

Detalle del Contacto: Se le informo al cliente de los nuevos ingresos y estamos esperando que nos de una devolución tanto de la calidad como precio de los mismos.

SI CARDAT SA (MARTIN CARDAT)

Detalle del Contacto: En los proximos dias estaremos dejandole muestras al cliente esperando una reseña de los ultimos ingresos

SI BANDIERA DIEGO ARIEL (BANDIERA DIEGO)

Detalle del Contacto: Se le informo al cliente de los ultimos ingresos y no hemos tenido respuesta respecto de los mismos.

SI DECOR ALUM SRL (DIEGO)

Detalle del Contacto: Le estaremos acercando muestras al cliente para que nos de una devolución de los ultimos ingresos

SI FABIMP S A (MARIANO MASENA)

Detalle del Contacto: Tramitare con Pedro el cobro de la deuda del cliente y se le cambiaran las condiciones de pago para un proximo pedido

Cientes Inactivos

SI OROSCO SANDRA (MAURICIO BOSSA)

Detalle del Contacto: La idea es que el cliente nos vuelva a comprar, fomentando los nuevos ingresos, aunque el precio de los mismos no favorece la gestion

SI D ALBO MATIAS GABRIEL (MATIAS DALBO)

Detalle del Contacto: El cliente se ofrecio a trabajar en conjunto, intercambiando la mercaderia que precise cada empresa, en vez de estar realizando ventas.

SI FRANCO ROGELIO SOLOFRIZZO (FRANCO)

Detalle del Contacto: Estamos en tramite de cerrar un nuevo pedido en condiciones de C3 para las ruedas modena y a.30

SI LINEAL SA (LINEAL DISTRIBUIDORA)

Detalle del Contacto: Se le informo al cliente de los nuevos ingresos y nos comentan que no hay una diferencia significativa en precio respecto a la camada anterior, la cual cuenta con mejor calidad

SI BIRCHMEYER JORGE ARIEL (ACCESORIOS JB)

Detalle del Contacto: Estuvimos a punto de recuperarlo como cliente, pero al demorar el mismo en cerrar el pedido, de la mercaderia solicitada no quedo practicamente nada en stock

SI SERGIO PABLO ESQUIVEL (CREACIONES URBANAS)

Detalle del Contacto: Esta semana me estare acercando a darle muestras de los nuevos ingresos para reactivar la compra del mismo.

SI SORIANO EDUARDO CARLOS (ABERTURAS TANDIL)

Detalle del Contacto: Estamos tramitando cerrar un nuevo pedido ya que es una buena opción en este momento la financiación para que vuelva a girar la rueda

NO FACUALCO SA (GRUPO PATTI)

Planes de Venta: Tratar de concretar una reunion nueva mostrandole las nuevas incorporaciones que tenemos en nuestra linea y las posibilidades a la hora de abonar

SI PABLO DPOMILIO (SURTICER DISTRIBUIDORA)

Detalle del Contacto: Estamos proximos a cerrar un pedido de cerraduras

SI LIENDRO LEONARDO RAMIRO (LIENDO LEONARDO)

Detalle del Contacto: Estabamos a punto de cerar un nuevo pedido y la mercaderia en stock ya que no esta, por lo que se le ofrecio una alternativa y se espera respuesta por parte del cliente.

NO ALEXANDER DARIO CANASA (ALEXANDER DARIO)

Planes de Venta: Espero que los nuevos ingresos puedan concretar un nuevo pedido con el cliente, ya que el mismo usa mercaderia mas economica

NO KAORY SAS (FRANCO)

Planes de Venta: Estamos esperando que el cliente cierre unas operaciones para que pueda endosar unos cheques y asi poder recuperar al mismo

SI AS ABERTURAS (ALEJANDRO)

Detalle del Contacto: Se le informo al posibilidad ante su consulto de poder distribuir y as acceder a un precio diferencial en los productos

SI HERRAJES REVELLI SRL (HERRAJES REVELLI)

Detalle del Contacto: Se le informo al cliente de los neuvos ingresos y se lo espera recuperar con buenos precios ya que el mismo utiliza mercaderia mas economica , con lo cual quedamos fuera en este aspecto

SI GUSTAVO OMAR CASSINA (ALUMINIO PATAGONIA)

Detalle del Contacto: Hable con gus comentadole de los nuevos ingresos y nos comenta que en relaciona a la calidad , un proveedor cuenta con mucho mejor precio que el nuestro

SI SCHREINER EDGAR (EDGAR)

Detalle del Contacto: Se le informo al cliente de los nuevos ingresos y estamos a la espera de una respuesta por parte del mismo

NO REBREJ NICOLAS ALBERTO (HORACIO)

Planes de Venta: Tenemos que ingresar la tela mosquintero a un buen precio de mercado, teniendo en cuenta los de la competencia

SI CR ALUMINIOS SRL (RAFAEL)

Detalle del Contacto: Me estaré acercando a dejarle muestras al cliente para ver si la nueva linea le llama la atencion ya que considero que hay algun producto diferencial