

Resumen Final - Informe de Ventas Semanal de David Ortega

Período: 22 de Diciembre al 28 de Diciembre de 2025

Fecha de generación: 31/12/2025 13:56:27

Resumen Ejecutivo



Ventas por Cliente - Detalle Completo

CUIT	Nombre Cliente	Pedidos	Productos	Venta Neta	Venta IVA	Venta Total
20-34524141-9	LOW COST	1	2	USD 368,40	USD 46,20	USD 414,60
20-11286339-8	ACCESORIOS DISMAR	1	1	USD 147,06	USD 17,50	USD 164,56
30-71515732-9	FABIO	1	1	USD 87,92	USD 11,54	USD 99,46
20-13336917-2	GARISTO JOSE NICOLAS	1	1	USD 66,27	USD 17,15	USD 83,42
TOTAL	4 clientes	4	5	USD 669,65	USD 92,39	USD 762,04

Ventas por Tipo de Producto - Detalle Completo

Tipo de Producto	Neto	IVA	Total	%
Herrajes	USD 515,46	USD 63,70	USD 579,16	76,00 %
Rodamientos	USD 0,00	USD 0,00	USD 0,00	0,00 %
Telas Mosquiteras	USD 154,19	USD 28,69	USD 182,88	24,00 %
Felpas	USD 0,00	USD 0,00	USD 0,00	0,00 %
TOTAL	USD 669,65	USD 92,39	USD 762,04	

Estado de Deuda de Clientes

CUIT	Cliente	Deuda Actual	Pedidos	Plazos	Vencidos
20-11286339-8	ACCESORIOS DISMAR	USD 87,74	1	30 días	18
20-16287775-6	DS ACCESORIOS	USD 75,97	1	30 días	32
30-71312750-3	MAURO	USD 6,82	1	30 días	21
30-70825083-6	FERRETERIA MARANI	USD 4,84	1	15 días	7

Contacto con los Clientes por Deuda Actual

Cliente	Deuda Actual	Detalle de Contacto
ACCESORIOS DISMAR 20-11286339-8	USD 87,74	Ya pagó, yani tiene que terminar de cargar el pago.
DS ACCESORIOS 20-16287775-6	USD 75,97	Ya encontré la causa de una parte de la diferencia pero me falta otra, la sem que viene cerramos esta diferencia para que quede cerrado el tema.
MAURO 30-71312750-3	USD 6,82	Diferencia de tc que salda en el proximo pedido cuando lo haga.
FERRETERIA MARANI 30-70825083-6	USD 4,84	Diferencia de tc por resolver.

Cientes Activos

SI LOW COST (LOW COST JOEL)

Detalle del Contacto: Esta cerrando pedido lo quiere buscar el viernes.

SI ACCESORIOS DISMAR (MIGUEL)

Detalle del Contacto: Fue a retirar mercadería hace poco y pagó la deuda.

SI FABIO (FABIO PROTEX)

Detalle del Contacto: Estuvimos en contacto para el pago de sus pedidos y para el cierre del año, va a seguir trabajando con nosotros.

SI GARISTO JOSE NICOLAS (PINO)

Detalle del Contacto: Esta necesitando mercadería que seguramente compre en enero, no quiso comprar ahora.

SI LUCAS (ANASMILE)

Detalle del Contacto: Estamos trabajando, la visita tuvo mucho éxito, conoció a todo su equipo y hablamos de las nuevas calidades, ellos tienen conocimiento de la mayoría de nuestro stock y están interesados en probar la tela de acero inox negra para ver si logran meterla en el mercado, pidieron que unifiquemos las líneas estéticas de nuestros herrajes para que coincida, la línea que piden es la que tiene la manija standard ya que es igual a roto y eso según ellos les permite mucha venta.

SI DIEGOLUMASA (ABERMAX)

Detalle del Contacto: Se fue de la empresa mi contacto pero antes de irse dejó todo cerrado, costó cerrar la deuda pero cerró y dejó plata a favor para el pedido que sigue que ya lo tenemos en marcha, además me va a presentar dentro de poco a su sucesor para que sigamos trabajando, ya me dijo que tienen un pedido en puerta.

SI DAMAC ACCESORIOS (JAVIER DAMAC)

Detalle del Contacto: Estuve hablando con naty por los mecanismos bipunto, estoy intentando de que prueben el nuevo.

SI ESTEBAN (TIENDA M22)

Detalle del Contacto: Cerramos el pago del último pedido, dejaron plata a favor en la cta, vamos a seguir trabajando el año que viene.

SI LOPEZ PABLO JAVIER (ALUMAT)

Detalle del Contacto: Están esperando algunos herrajes que ahora no tenemos en stock pero están contentos con la atención.

SI ACCESORIOS 3A (CLAUDIO 3A)

Detalle del Contacto: Me estuvo pasando más precios de felpa de la competencia y deseando un feliz cierre de año, vamos a seguir trabajando juntos, lo quise visitar en el viaje pero no el cliente no estuvo en esa fecha, me queda para el próximo viaje.

SI MAURO (DELNEA)

Detalle del Contacto: Están necesitando mercadería que me van a pedir en enero.

SI EL BUEN PERFIL EBP (MARTIN)

Detalle del Contacto: Le enviamos unos mecanismos bipunto sin los kit que son para A30 estamos resolviendo eso.

SI FERRETERIA MARANI (MARANI)

Detalle del Contacto: Le intereso la falleba de "k" hay que seguir trabajando el interes para ver si en enero cierra compra.

SI ABERTURAS NORTE (AGUSTIN)

Detalle del Contacto: Estuvo disconforme con los herrajes con Marca chung, me pidio que los cambiemos, pero en los que no teniamos alternativa se los quedó, vamos a ver como le va con la venta.

NO CHAIA FRANSISCO OSVALDO (ALUMER)

Informe Generado el 17/12/2025

Cliente **NO** contactado debido a un contacto reciente hace 14 días atrás:

Esta con stock, estuvimos charlando pero por ahora no necesita nada.

SI HERNAN DE ALUMINIOS HD (ALUMINIOS HD)

Detalle del Contacto: Estuvimos organizando fechas de cierre, por ahora no necesitan mercadería.

SI MIGUEL ANGEL OLMOS (CRESPO)

Detalle del Contacto: Esta buscando precios de tejido mosquitero pero por el momento espera a enero.

SI MULTIMARCAS FRAGUEIRO (MULTIMARCAS FRAGUEIRO SOLEDA)

Detalle del Contacto: Hablamos por los bipuntos de K por el momento espera a enero.

SI OZAN PATRICIO EZEQUIEL (HERRAJESPEI)

Detalle del Contacto: Entregamos menos de lo que pidio y pago, pero hicimos devolución quedo todo prolijo con el cliente.

SI DS ACCESORIOS (DANIEL DS)

Detalle del Contacto: Estuvimos hablando para el cierre de año, fechas de cierre y buenos deseos para el año siguiente, quedo buen vinculo pero diciembre no compro, seguimos en enero.

SI SPINAZZOLA HUMBERTO DANIEL (HUMBERTO)

Detalle del Contacto: Estan con stock por el momento, seguimos en enero.

SI DISTRIBUIDORA ROTONDARO (LEANDRO)

Detalle del Contacto: Sigue sin comprar pero le pregunte y esta a gusto tanto con la calidad como con el servicio, se vé que por el momento rota poca mercadería, seguimos intentando en enero.

SI CLAUDIO (CLAFER)

Detalle del Contacto: Tiene que comprar tela mosquitera, en enero seguro estamos cerrando pedido.

SI HERRAJES BELGRANO (NICOLAS)

Detalle del Contacto: Le informe de la nueva tela de acero inox, por el momento no hubo mucho interes, pero una vez que la metamos al mercado con pino y anasmile, yo creo que va a ir arrancando el movimiento.

Cientes Inactivos

SI OLIVETTO SILVANA VANESSA (AS ACCESORIOS)

Detalle del Contacto: La visite en el viaje, tiene proveedores que le ofrecen cuenta corriente congelada en pesos, le molesta mucho nuestra forma de actualizar la tc, no busca el mejor precio pero si quiere buen servicio y calidad de la mercadería, esta disconforme con los herrajes chung, pero en el viaje hicimos buen vinculo y me dijo todas las razones por las que no compraba pero que estaba dispuesta para seguir trabajando conmigo a intentarlo otra vez, seguro que en enero cierra pedido. me dio muy buena información del mercado.

SI LUCAS GONZALES (VM ALUMINIO)

Detalle del Contacto: Les faltan h49, ya me dejo un pedido en puerta de algunas cositas que seguro cierran en enero.

SI LUCAS PELAEZ (TODO ALUMINIO)

Detalle del Contacto: Lo contacto frecuentemente, este mes no me respondió mucho pero tenemos buen vinculo, voy a intentar en enero continuar con promociones para reactivarlo.

SI GLOBAL SRL (MARTIN)

Detalle del Contacto: No esta vendiendo un cuerno, pero ya me dijo que le va a meter mas energía para que el año que viene le vaya mejor.

SI DAMIAN (ALUNORT)

Detalle del Contacto: Me responde poco, pero cuando algo le sirve compra en buena cantidad, estuvimos hablando por el bipunto, quiero ver si en enero puedo cerrar con el.

NO DISTRIBUIDORA ROLON (DISTRIBUIDORA ROLON)

Informe Generado el 17/12/2025

Cliente NO contactado debido a un contacto reciente hace 14 días atrás:

No esta vendiendo pero me mantengo en contacto semanalmente.

SI ALEJANDRO GALLO (ALE)

Detalle del Contacto: Tiene intenciones de comprar cuando tengamos un diferencial a lo que puede comprar en su localidad sin minimo de compra, le cuesta llegar al minimo y busca alternativas, pero yo creo que en donde tengamos mas diferencia de precio con lo que el consigue va a volver.

SI ACC HERRAJES (CLAUDIO)

Detalle del Contacto: Compró una vez, despues entraron en todo un proceso de mudanza de depositos y vacaciones, en enero seguimos, hay buen vinculo.

SI BILONI ACCESORIOS (DAMIAN)

Detalle del Contacto: Hable con el y cuando fui a rosario lo visite pero si bien dice que quiere manejarse con un mercado de mas calidad, no quiere pagar lo que vale la tela mosquitera de acero inox.

SI ALEJANDRO (ALUSOL)

Detalle del Contacto: Seguí intentando de que levante el pedido que me había echo pero lo dio de baja, consiguio mas barato.

NO MINERA MARIMARI SA (DANIEL)

Planes de Venta: Definimos una vez que ibamos a presentarnos pero despues de eso nunca mas me atendió el telefono, es un cliente heredado de gabriela, sigo intentando enviarle promos con precios llamativos para que pique a ver si podemos reflotarlo.